***ANTWOORDEN Basisoefeningen PRODUCEREN***

Onderstaande opdrachten zijn niet op toetsniveau maar zorgen er wel voor dat je stof (beter) gaat begrijpen.

***Onderdeel: afschrijving***

 toekomstige nieuwprijs - restwaarde (inruil)

 economische levensduur = afschrijving per …

***vraag 1***

€ 560 : 16 maanden = € 35 per maand

***vraag 2***

€ 15.000 - € 9.000 = € 6.000

€ 6.000 : 3 jaar = € 2.000 per jaar

***vraag 3***

€ 730 - € 10 = € 720

1,5 jaar = 18 maanden (1,5 x 12)

€ 720 : 18 maanden = € 40 per maand

***vraag 4***

Veel producten worden duurder. Hieronder zie je een schatting over de prijzen van fietsen

2013 € 650

2015 € 680

2017 € 700

2019 € 750

2021 € 775

2023 € 785

In 2017 ben je begonnen met sparen voor een nieuwe fiets. In 2023 wil je de nieuwe fiets gaan kopen. Je huidige fiets zal dan nog € 35 opbrengen. Hoeveel moet je jaarlijks gaan sparen?

€ 785 - € 35 = € 750

2018-2013 = 5 jaar

€ 750 : 5 = € 150 per jaar

***Vraag 5***

Kijk naar je antwoord van vraag 4. Het jaarlijkse bedrag is moeilijk in een keer te bereiken.

***a*** € 150 : 12 = € 12,50 per maand

***b*** € 150 : 52 = € 2,88 per week

***Onderdeel: arbeidsproductiviteit***

Hoeveel maak een arbeider per uur?

Totale productie delen door het aantal arbeiders en het aantal gewerkte uren.

***vraag 1***

1300 : 20 = 65 dozen per werknemer per uur

***vraag 2***

1.000 meter : 4 stratenmakers = 250 meter per stratenmaker

250 meter : 5 dagen = 50 meter per stratenmaker per dag

50 meter : 8 uur = 6,25 meter per stratenmaker per uur

***vraag 3***

19.20 uur tot 20.40 uur is 80 minuten

80 minuten : 10 opdrachten = 8 minuten per opdracht

***vraag 4***

27.200 : 50 mensen = 544 dozen per persoon

Aantal uur per dag (17.00 -8.00 =) 9 uur – 1 uur pauze = 8 uur per dag

544 dozen : 8 uur = 68 dozen per persoon per uur.

***vraag 5***

100.000 pakketten : 40 per uur = 2500 uur werk

2500 uur x € 30 = € 75.000 aan loonkosten

***Onderdeel: Consumentenprijs***

*BTW = OB*

BTW: Belasting toegevoegde waarde

OB: Omzetbelasting

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| nul-tarief | 0% | gezondheidszorg, postzegels |
| laagtarief | 9% | voeding, huur, kleermaker etc… |
| normaaltarief/ hoogtarief | 21% | kleding, speelgoed, elektronica |

*Consumentenprijs:* De prijs betaalt de verkoopprijs verhoogd met de btw. De consument betaalt dus 100+9=109% of 100+21=121%. Om terug te rekenen naar de verkoopprijs moet je ook delen door 109 of 121.

***vraag 1***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 35 |  |  |
| 100% | 1% | 121% |

€ 35 : 100 x 121 =€ 42,35

***vraag 2***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 15 |  |  |
| 100% | 1% | 109% |

€ 15 : 100 x 109 = € 16,35

***vraag 3***

***a*** 21%

***b***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 968 |  |  |
| 121% | 1% | 21% |

€ 968 : 121 x 21 = € 168

***c***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 968 |  |  |
| 121% | 1% | 100% |

€ 968 : 121 x 100 = € 800

***of***

€ 968 - € 168 = € 800

***vraag 4***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 49 |  |  |
| 121% | 1% | 100% |

€ 49 : 121 x 100 = € 40,50

***vraag 5***

Een supermarkt heeft 300 pakken melk verkocht. De consument heeft € 1,04 per pak betaald.

***a*** 9%

***b***

1,04 x 200 = € 208

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 208 |  |  |
| 109% | 1% | 9% |

€ 208 : 109 x 9 = € 18

***c***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 159 |  |  |
| 106% | 1% | 100% |

€ 159 : 106 x 100 = € 150

of

€ 159 -€ 9 =€ 150

**Onderdeel kostprijs**

*Kostprijs = Constante kosten per product + Variabele kosten per product*

Constante kosten: De totale kosten veranderen niet als de productie verandert.

 vb: De huurprijs van de winkel verandert niet indien er meer wordt verkocht.

 Huur € 2.000 per maand, normale verkoop 10.000 stuks

 Constante kosten per product = € 2.000 : 5.000 = € 0,40

Variabele kosten: De totale kosten veranderen als de productie verandert.

 vb: Als je een spijkerbroek meer maakt, heb je ook meer stof en knopen nodig.

Kostprijs + Winstopslag = Verkoopprijs

Verkoopprijs + BTW = Consumentenprijs

***Vraag 1***

Zijn onderstaande kosten voorbeelden van constante kosten of variabele kosten.

**a** constante kosten

**b** variabele kosten

**c** variabele kosten

**d** constante kosten

**e** constante kosten

***Vraag 2***

**a** € 2500 : 12500 = € 0,20

**b** € 0,20 + € 0,23 = € 0,43

**Vraag 3**

**a** € 50.000 : 40.000 = 1,25

 € 1,25 + € 0,25 = € 1,50

**b** € 2 : 100 x 150 = € 2,25

**c** € 1,25 + € 2,25 = € 3,50

**d** € 3,50 : 100 x 121 = € 4,24 (let op afronding)

**Vraag 4**

**a** Inkoopprijs van de spijkerbroek

**b** € 36000 : (12 x 1000) = € 3

 € 3 + € 32,50 = € 35,50

**c** € 35,50 : 100 x 150 = € 53,25

**d** € 53,25 : 100 x 121 = € 64,43 (let op afronding)

***Onderdeel: Nettoresultaat***

*afzet:*  aantal verkochte producten

*omzet:* afzet x prijs per eenheid

omzet (afzet x prijs p.st. | ander woord: verkoopwaarde)

* inkoopwaarde

brutowinst (ander woord: toegevoegde waarde)

* bedrijfskosten (loon, administratie, afschrijvingen, energie)

 nettoresultaat (nettowinst of nettoverlies)

***Vraag 1***

***a*** 800 telefoons x € 342 = € 273.600,-

***b*** Omzet is een ander woord voor verkoopwaarde. Het antwoord zou dus hetzelfde zijn.

***Vraag 2***

400 waterijsjes x € 0,94 = € 376

300 softijsjes x € 1,42 = € 426

€ 376 + € 426 = € 802

***Vraag 3***

Omzet – inkoopwaarde = brutowinst

€ 2.400 – € 2.150 = € 250

***Vraag 4***

Er zijn afgelopen maand 500 rollen behang verkocht voor € 16 per rol (exclusief btw). De inkoopprijs van een rol behang was € 12 per rol (exclusief btw).

***a*** 500 rollen behang x € 16 = € 8.000

***b*** 500 rollen behang x € 12 = € 6.000

***c*** € 16 - € 12 = € 4 per rol behang

***d*** € 8.000 - € 6.000 = € 2.000

 of

 500 rollen behang x € 4 = € 2.000

***e*** Brutowinst – Bedrijfskosten = Nettoresultaat

 € 2.000 - € 1.750 = € 250 🡪 dit is een nettowinst

***Vraag 5***

***a***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| € 60,50 |  |  |
| 121% | 1% | 100% |

€ 60,50 : 121 x 100 = € 50

***b*** 2.400 computerspelletjes x € 50 = € 120.000

***c*** omzet – inkoopwaarde = brutowinst

 inkoopwaarde: 2.400 x € 35 = € 84.000

 € 120.000 – €84.000 = € 36.000 brutowinst

 of

 verkoop – inkoop = toegevoegde waarde

 € 50 - € 35 = € 15 per computerspel

 2.400 x € 15 = € 36.000 brutowinst

***d*** Totale kosten: € 1.200 + € 600 + € 3.600 + € 800 = € 6200

Brutowinst – Bedrijfskosten = Nettoresultaat

 € 36.000 - € 6.200 = €29.800 🡪 dit is een nettowinst